

# "Giữ nhịp" sản xuất vụ đông

(Tiếp theo và hết)

## KỶ 3: THAY ĐỔI TƯ DUY

*Để tránh việc "được mùa mất giá" hay "được giá mất mùa", theo các chuyên gia nông nghiệp, người nông dân cần thay đổi tư duy sản xuất: không làm tự phát, nhỏ lẻ, manh mún; không làm theo phong trào, làm không biết bán cho ai.*



Nông dân xã Vũ An (Kiến Xương) thu hoạch đậu tương rau xuất khẩu.

Để sản xuất vụ đông, vụ đông năm 2020 chỉ rõ chủ trương sản xuất vụ đông là duy trì và mở rộng diện tích cây màu, trọng tâm là cây có giá trị kinh tế cao, có thị trường tiêu thụ tốt và phải có kế hoạch hỗ trợ sản xuất, liên kết tiêu thụ sản phẩm ngay từ đầu vụ; chú trọng tổ chức sản xuất theo quy trình thâm canh cải tiến. Hiện nay, trên địa bàn tỉnh đã hình thành nhiều mô hình liên kết sản xuất gắn với bao tiêu sản phẩm đem lại hiệu quả kinh tế cao cho người dân. Theo ông Tăng Văn Hải, Giám đốc Công ty Cổ phần Chế biến nông sản - Thương mại dịch vụ Thanh Nhân (Quỳnh Phụ), sản xuất "có địa chỉ" không chỉ giúp doanh nghiệp có được hàng hóa bảo đảm chất lượng theo yêu cầu, người dân cũng không phải canh canh mỗi lo về đầu ra

sản phẩm cũng như giảm bớt gánh nặng chi phí sản xuất khi được doanh nghiệp hỗ trợ về giống, vật tư. HTX SXKD DVNN xã Vũ An (Kiến Xương) làm cầu nối cho người dân và doanh nghiệp từ nhiều năm nay. Nông dân Vũ An có kinh nghiệm sản xuất lạc giống nên được đơn vị nghiên cứu giống cây trồng lựa chọn làm nơi nhân các giống lạc. Đơn vị đó không đặt hàng trực tiếp với người dân mà thông qua HTX để tăng độ tin cậy. Theo ông Nguyễn Quang Thế, Giám đốc HTX SXKD DVNN xã Vũ An, doanh nghiệp không thể sâu sát bằng HTX trong các khâu kiểm soát và quản lý sản xuất. HTX giúp doanh nghiệp nhận, cấp phát giống, kiểm tra tiến độ gieo trồng và thu mua theo đúng cam kết. Các công đoạn đều được HTX phối hợp nhịp nhàng với

sản xuất vụ đông nói riêng, ngành Nông nghiệp đã và đang triển khai đồng bộ nhiều giải pháp như: tích tụ ruộng đất thông qua hình thức thuê, mượn ruộng; hình thành các cánh đồng mẫu lớn, chuyên canh cây nông nghiệp mang tính hàng hóa, chất lượng cao; đồng bộ hiện đại hóa trong sản xuất nông nghiệp, từ đó giảm sức lao động cho người nông dân, giảm chi phí sản xuất, nâng cao giá trị sản phẩm từ nông nghiệp... Thiết nghĩ, cùng với những cơ chế, chính sách hỗ trợ của Nhà nước, của tỉnh và các giải pháp đã được các ngành chức năng đề cập, các địa phương cần chủ động vào cuộc quyết liệt hơn nữa nhằm xây dựng các vùng chuyên canh, trồng những giống cây có thể mạnh giúp tăng năng suất, chất lượng; có cơ chế hỗ trợ đủ sức "hấp dẫn" để khuyến khích các tổ chức, cá nhân tích tụ, tập trung ruộng đất, thu hút doanh nghiệp đầu tư tạo chuỗi liên kết khép kín để nông sản có đầu ra ổn định... Và khi giá trị kinh tế trên diện tích đất canh tác được nâng lên, chắc chắn sẽ tạo niềm tin, động lực để người nông dân gắn bó lâu dài với đồng ruộng.

Đến ngày 16/11, toàn tỉnh đã gieo trồng được 34.000ha cây vụ đông, bằng 92% kế hoạch. Nhờ sự chỉ đạo quyết liệt, đồng bộ viên kịp thời bằng các cơ chế, chính sách phù hợp từ tỉnh đến cơ sở, diện tích nhóm cây vụ đông này tăng so với vụ đông năm 2019. Ông Mai Thanh Giang, Chi cục trưởng Chi cục Trồng trọt và Bảo vệ thực vật, Thái Bình là địa phương đi đầu trong sản xuất vụ đông của vùng đồng bằng sông Hồng với năng suất, sản lượng lớn. Do vậy, để tháo gỡ khó khăn trong tiêu thụ, ngành Nông nghiệp luôn khuyến khích các địa phương chủ động liên kết sản xuất. Nhiều nơi đã có cách làm hay giúp giảm áp lực về đầu ra. Mặc dù lượng bao tiêu chưa nhiều so với diện tích thực tế nhưng các mô hình tốt sẽ được nhân rộng để phù hợp với xu thế phát triển chung.

Thời gian qua, để nâng cao hiệu quả sản xuất nông nghiệp nói chung,

**LƯU NGÂN - THANH HUYNH**

## MÊ LINH

# Gặp khó trong sản xuất khoai tây vụ đông

Vụ đông năm nay, xã Mê Linh (Đông Hưng) dự kiến trồng 25ha khoai tây vụ đông (tầng 5ha so với vụ đông năm 2019). Tuy nhiên, ngay từ đầu vụ, việc trồng khoai tây của bà con nông dân gặp nhiều khó khăn do mưa nhiều, mưa kéo dài làm ảnh hưởng đến tiến độ và diện tích gieo trồng.

Trên cánh đồng thôn An Thái, ông Đào Văn Biên cùng các thành viên trong gia đình đang khẩn trương đưa giống khoai tây vụ đông ra đồng. Ông Biên cho biết: Năm nào gia đình cũng tranh thủ thời gian giữa hai vụ lúa sản xuất thêm vụ đông với cây trồng chính là khoai tây để tăng thu nhập nên chủ động cây lúa sớm, thu hoạch sớm để giải phóng đất đưa giống khoai tây ra ruộng. Nhưng sản xuất vụ đông năm nay gặp rất nhiều khó khăn do mưa to, kéo dài nhiều ngày ảnh hưởng đến tiến độ thu hoạch lúa. Sau thu hoạch lúa vẫn mưa, đất ướt không làm được. Đến tận đầu tháng 11, ruộng ráo nước, gia đình mới làm được đất để trồng khoai tây. Lịch thời vụ còn rất ngắn nên vụ này gia đình cố gắng trồng trên 1 mẫu khoai tây ở những chân ruộng cao, còn vài sào ruộng thấp đất vẫn ướt thì không trồng nữa.

Trên cánh đồng thôn Vĩnh An, không khí sản xuất đang rất khẩn trương. Ông Nguyễn Tú Anh cho biết: Các vụ trước, thu hoạch lúa xong gia đình thuê máy cày cày lật đất rồi phơi ải vài ngày. Năm nay muộn nên cày xong là phải trồng ngay. Năm ngoài đất khô có máy lật ruộng chúng tôi chỉ việc đặt khoai giống cho đúng khoảng cách vừa nhanh vừa bảo đảm thời vụ tốt nhất, năm nay đất ướt máy không lật ruộng được phải tự trồng theo kiểu truyền thống nên mất nhiều thời gian, công

sức, tiến độ trồng cũng bị ảnh hưởng. Mong thời tiết từ giờ đến cuối vụ thuận lợi để khoai tây sinh trưởng, phát triển tốt.

Dù chỉ có một mình, tuổi đã cao song mấy vụ đông gần đây bà Trần Thị Liên, thôn An Thái vẫn trồng 2 sào khoai tây trên chân ruộng cao của gia đình. Năm nay do thời tiết bất thuận bà chỉ trồng được một nửa diện tích. Bà Liên chia sẻ: Các năm trước cuối tháng 10 tôi đã trồng xong nhưng năm nay từ đầu vụ việc trồng khoai tây đã không được thuận lợi, tôi phải mất mấy ngày mới trồng xong 1 sào vì phải tự làm luống và hốc... Các vụ trước có máy móc hỗ trợ 2 sào khoai tây chỉ trồng có hơn 1 ngày là xong.

Trồng khoai tây vụ đông nếu được mùa lợi nhuận gấp 3 - 4 lần cây lúa, đầu sản xuất vụ đông năm nay gặp rất nhiều khó khăn do mưa to, kéo dài nhiều ngày ảnh hưởng đến tiến độ thu hoạch lúa. Sau thu hoạch lúa vẫn mưa, đất ướt không làm được. Đến tận đầu tháng 11, ruộng ráo nước, gia đình mới làm được đất để trồng khoai tây. Lịch thời vụ còn rất ngắn nên vụ này gia đình cố gắng trồng trên 1 mẫu khoai tây ở những chân ruộng cao, còn vài sào ruộng thấp đất vẫn ướt thì không trồng nữa.

Trên cánh đồng thôn Vĩnh An, không khí sản xuất đang rất khẩn trương. Ông Nguyễn Tú Anh cho biết: Các vụ trước, thu hoạch lúa xong gia đình thuê máy cày cày lật đất rồi phơi ải vài ngày. Năm nay muộn nên cày xong là phải trồng ngay. Năm ngoài đất khô có máy lật ruộng chúng tôi chỉ việc đặt khoai giống cho đúng khoảng cách vừa nhanh vừa bảo đảm thời vụ tốt nhất, năm nay đất ướt máy không lật ruộng được phải tự trồng theo kiểu truyền thống nên mất nhiều thời gian, công

sức, tiến độ trồng cũng bị ảnh hưởng. Mong thời tiết từ giờ đến cuối vụ thuận lợi để khoai tây sinh trưởng, phát triển tốt. Dù chỉ có một mình, tuổi đã cao song mấy vụ đông gần đây bà Trần Thị Liên, thôn An Thái vẫn trồng 2 sào khoai tây trên chân ruộng cao của gia đình. Năm nay do thời tiết bất thuận bà chỉ trồng được một nửa diện tích. Bà Liên chia sẻ: Các năm trước cuối tháng 10 tôi đã trồng xong nhưng năm nay từ đầu vụ việc trồng khoai tây đã không được thuận lợi, tôi phải mất mấy ngày mới trồng xong 1 sào vì phải tự làm luống và hốc... Các vụ trước có máy móc hỗ trợ 2 sào khoai tây chỉ trồng có hơn 1 ngày là xong.

Trên cánh đồng thôn Vĩnh An, không khí sản xuất đang rất khẩn trương. Ông Nguyễn Tú Anh cho biết: Các vụ trước, thu hoạch lúa xong gia đình thuê máy cày cày lật đất rồi phơi ải vài ngày. Năm nay muộn nên cày xong là phải trồng ngay. Năm ngoài đất khô có máy lật ruộng chúng tôi chỉ việc đặt khoai giống cho đúng khoảng cách vừa nhanh vừa bảo đảm thời vụ tốt nhất, năm nay đất ướt máy không lật ruộng được phải tự trồng theo kiểu truyền thống nên mất nhiều thời gian, công

thời tiết thuận lợi, HTX thuê máy cày lật phơi đất 2 - 3 ngày cho khô vữa để phơi đất, lên luống trồng khoai vữa giảm được các mầm bệnh gây hại cho cây trồng. Còn vụ đông này, đến ngày 30/10 mới làm được đất. HTX phải huy động toàn bộ máy cày làm đất, nông dân tập trung lực lượng đưa giống khoai tây ra ruộng. Đất ướt, khó làm nên chi phí làm đất, trồng khoai tây tăng 20% so với các vụ trước, thời gian trồng cũng lâu hơn trước.

Để cây khoai tây sinh trưởng, phát triển tốt, HTX hướng dẫn nông dân bón tăng khoảng 30% lượng lân, đạm, kali và bón cùng với phân chuồng, phân bò. Bên cạnh đó, HTX cũng tuyên truyền, vận động nông dân làm tốt công tác chăm sóc, bón thúc, vun xới cho khoai. HTX DVNN xây dựng phương án tưới, tiêu nước hợp lý cho toàn bộ diện tích gieo trồng khoai tây vụ đông, nhất là bảo đảm nhu cầu nước cho cây trong giai đoạn nhạy cảm, tiêu thoát nước tốt khi gặp mưa lớn, không để cây bị ngập úng.

**THU HIỀN**



HTX DVNN xã Mê Linh huy động máy móc làm đất để nông dân gieo trồng khoai tây vụ đông.

## Hành trình lập nghiệp

Từ bỏ mức thu nhập mà nhiều người mơ ước và cuộc sống ổn định ở thành phố, vợ chồng anh Lê Đức Tân trở về quê hương Tân Hòa (Vũ Thư) để bắt đầu sự nghiệp sản xuất, kinh doanh. Có những gian khổ tưởng chừng không thể vượt qua nhưng với sự đồng thuận, quyết tâm của hai vợ chồng, giờ đây Công ty TNHH Thực phẩm Tân Tiến Đạt của gia đình anh Tân hoạt động ổn định, ngày càng phát triển, doanh thu đạt 7 - 8 tỷ đồng mỗi năm.

Hành trình lập nghiệp của vợ chồng anh Tân không trải hoa hồng mà có nhiều thử thách khác

nhất. Tốt nghiệp Đại học Bách khoa, với tấm bằng kỹ sư cơ khí trong tay, anh Tân nhiều năm bôn ba, làm việc trong lĩnh vực công trình cơ khí - xây dựng ở Hải Phòng. Không chịu làm thuê cho doanh nghiệp, anh Tân từng mạnh dạn vay vốn đầu tư, nhận thầu nhiều công trình cơ khí - xây dựng nhưng chính ước mơ làm chủ này đã khiến anh trắng tay, thua lỗ nặng nề. Đây là quãng thời gian rất khó khăn của anh. Nhưng với bản lĩnh, nghị lực của mình, anh Tân quyết tâm "đứng lên" sau thất bại. Không còn vốn, anh chấp nhận làm người tiếp thị sản phẩm gia vị như tương ớt,

nước tương cho một doanh nghiệp mới. Ban đầu anh chỉ có ý định làm tiếp thị tạm thời để kiếm thêm thu nhập trong lúc khó khăn nhưng càng làm công việc kinh doanh anh càng đam mê, doanh số bán sản phẩm và thu nhập từ kinh doanh sản phẩm gia vị của anh ở mức "khủng", cao điểm đạt 60 triệu đồng/tháng. Chị Nguyễn Thị Thủy, vợ anh Tân khi này cũng có mức thu nhập hàng chục triệu đồng khi làm việc cho một doanh nghiệp xuất ngoại. Vợ chồng anh có điều kiện mua sắm nhà cửa và đã ổn định cuộc sống tại Hải Phòng. Năm 2017 - 2018, khi cảm thấy có đủ tự tin để

bắt đầu lại ước mơ làm chủ, vợ chồng anh quyết định về quê lập nghiệp.

Anh Tân chia sẻ: Gia đình tôi trước kia là một trong những hộ nghèo nhất nhì xóm 10, xã Tân Hòa. Khi nghe tôi nói sẽ từ bỏ công việc, nhà cửa ở thành phố để về quê lập nghiệp, bố mẹ, họ hàng đều phản đối quyết liệt, không ai ủng hộ vì cho rằng ở làng quê thoát được cảnh nghèo đã khó, nói gì đến chuyện làm giàu. Nhưng tôi quyết tâm và động viên vợ ủng hộ đam mê sản xuất, kinh doanh các sản phẩm gia vị. Mảnh vườn của gia đình và chiếc áo len liền kề với nhà tôi bị bỏ hoang đã trở thành nơi tập kết rác của bà con nhiều năm. Tại đây, tôi đầu tư san lấp mặt bằng, xây dựng 200m<sup>2</sup> nhà xưởng, hiện mở rộng lên 1.000m<sup>2</sup>. Vốn kiến thức và kinh nghiệm của một kỹ sư cơ khí được tôi vận dụng triệt để và dành thời gian hơn 1 năm để nghiên cứu, chế tạo, sản xuất ra được hệ thống nồi hơi, chưng cất, nối ụ... chế biến gia vị như tương ớt, nước tương, tương cà. Những kỹ thuật chế biến gia vị cơ bản được tôi học hỏi trong những năm kinh doanh sản phẩm này.

Năm 2018, Công ty TNHH Thực phẩm Tân Tiến Đạt bắt đầu đi vào hoạt động. Công ty mới thành lập, ít khách hàng biết đến, chất lượng sản phẩm chưa biết có phù hợp với khẩu vị, nhu cầu của người tiêu dùng hay không, nhiều khó khăn về vốn, kỹ thuật, thị trường tiêu thụ sản phẩm khiến anh chị chịu áp lực lớn. Vợ chồng anh Tân bình

tĩnh, phân công nhau, vợ phụ trách mảng sản xuất, chồng phụ trách mảng kinh doanh. Anh Tân chia sẻ thêm, khó nhất là khâu tìm đầu ra cho sản phẩm. Vì vậy, ban đầu anh chị tận dụng mọi mối quan hệ, bạn bè, người thân ở các tỉnh, thành phố khác để giới thiệu, cố gắng đưa sản phẩm của Công ty đến được các nhà hàng, cửa hàng ăn uống. Sau đó anh xây dựng mạng lưới nhà phân phối ở các tỉnh, thành phố để đưa sản phẩm đến thị trường, người tiêu dùng. Anh Tân cũng sản xuất đa dạng các loại sản phẩm như tương ớt, nước tương, sốt chua ngọt, tương cà, dầu hào, tương đen... và phân khúc sản phẩm ở 3 mức: tầm cao, tầm trung và bình dân nhằm đáp ứng tốt hơn nhu cầu của khách hàng. Ban đầu lượng sản phẩm bán ra còn khiêm tốn nhưng đến nay mỗi tháng Công ty xuất bán ra thị trường hơn 100 tấn sản phẩm, doanh thu đạt 7 - 8 tỷ đồng/năm, trừ chi phí còn thu lãi 1,5 - 2 tỷ đồng/năm. Ngoài làm giàu cho gia đình, anh Tân, chị Thủy còn tạo việc làm thường xuyên cho 15 lao động là người thân, bà con trong xóm với thu nhập từ 4,5 - 5 triệu đồng/người/tháng. Ước mơ làm chủ của anh Tân đã trở thành hiện thực. Thành công của vợ chồng anh còn là minh chứng khẳng định đất quê tuy khó hơn thành phố nhưng nếu có ý chí quyết tâm, năng động, tinh thần dám nghĩ, dám làm thì hoàn toàn có thể làm giàu.

**QUYNH LƯU**



Anh Tân (người ngoài cùng bên phải) tham gia hoạt động sản xuất, kinh doanh sản phẩm gia vị.

## Bộ Công Thương yêu cầu thu hồi ngay sản phẩm Rượu Nếp, Hâm Rượu Việt

(chinhphe.vn) Sau khi Bộ Y tế phát đi cảnh báo khẩn ngộ độc Methanol sau khi uống rượu trên địa bàn tỉnh Bắc Giang, Bộ Công Thương yêu cầu thu hồi ngay Rượu Nếp, Hâm Rượu Việt của cơ sở sản xuất rượu Đất Lúa.

Bộ Công Thương cho biết, ngày 12/11/2020, trên cơ sở báo cáo của Bệnh viện Bạch Mai tại Công văn số 1449/BM-CV về việc tiếp nhận 7 bệnh nhân trong 2 vụ ngộ độc Methanol, trang thông tin điện tử <https://vfa.gov.vn> của Cục An toàn thực phẩm (Bộ Y tế) phát đi cảnh báo khẩn ngộ độc Methanol sau khi uống rượu trên địa bàn tỉnh Bắc Giang (1 bệnh nhân tử vong, 1 bệnh nhân suy giảm thị lực nặng và di chứng thần kinh).



Thu hồi ngay Rượu Nếp, Hâm Rượu Việt của cơ sở sản xuất rượu Đất Lúa.

Thực hiện chức năng quản lý nhà nước về an toàn thực phẩm, Bộ Công Thương đã giao Tổng cục Quản lý thị trường chỉ đạo Cục Quản lý thị trường các tỉnh, thành phố trong quá trình triển khai thực hiện ngay hoạt động thanh tra, kiểm tra hàng hóa trên thị trường nếu phát hiện ra sản phẩm không bảo đảm an toàn thực phẩm nêu trên đang lưu thông trên thị trường thì kịp thời thu hồi, xử lý theo quy định.

### Thông tin sản phẩm bị cảnh báo cụ thể như sau:

- + Tên sản phẩm: Rượu Nếp, Hâm Rượu Việt;
- + Bao gói: can 30 lít, ≤ 29,9% Vol;
- + Số công bố hợp quy: 20/2018/YTHY-XNCB.
- + Nhà sản xuất: Cơ sở sản xuất rượu Đất Lúa;
- + Địa chỉ: Trường Xá, Toàn Thắng, Kim Động, Hưng Yên, điện thoại: 0979441232.

Bộ Công Thương khuyến cáo người tiêu dùng không sử dụng sản phẩm với thông tin nêu trên và thông báo tới cơ quan chức năng gần nhất nếu phát hiện tổ chức, cá nhân có bán các sản phẩm này.