

**MAY 10 THÁI BÌNH**

# Khó vẫn vượt khó

*Trong bối cảnh có nhiều khó khăn, thách thức đối với ngành dệt may song hết 8 tháng đầu năm các đơn vị May 10 trên địa bàn tỉnh vẫn đạt giá trị xuất khẩu ổn định, tăng 3% so với cùng kỳ, góp phần đưa giá trị xuất khẩu của Tổng công ty May 10 tăng 9% so với kế hoạch và 7% so với cùng kỳ năm 2016. Đó là một trong những kết quả đạt được từ việc cải tiến thiết bị công nghệ, tiết kiệm năng lượng đầu vào ở các đơn vị May 10 trên địa bàn tỉnh.*

Ông Trần Trọng Kim, Giám đốc điều hành Tổng công ty May 10 cho biết: Trong điều kiện hội nhập kinh tế quốc tế hiện nay, ngoài kinh nghiệm sản xuất, uy tín thương hiệu của doanh nghiệp thì yếu tố quan trọng là phải cải tiến thiết bị công nghệ. Làm được điều này doanh nghiệp mới có khả năng tạo ra lượng sản phẩm lớn, nhận những đơn hàng dài, tăng năng suất lao động, chất lượng sản phẩm để bù đắp vào giá thành. Ngoài ra phải biết kết hợp giữa khách hàng truyền thống, khách hàng lớn, thị trường cũ với việc phát triển khách hàng mới, khách hàng nhỏ và thị trường mới để không bị biến động về thị trường xuất khẩu đầu ra của sản phẩm. Đó chính là kinh nghiệm của May 10 trong nhiều năm qua trong việc duy trì đà tăng trưởng kim ngạch xuất khẩu.

Theo ông Kim, có rất nhiều thiết bị công nghệ trong ngành may nhưng mỗi doanh nghiệp có một bí quyết riêng để áp dụng vào sản xuất. Đối với May 10, việc cải tiến thiết bị công nghệ mục đích chính để tăng năng suất, giảm giá thành sản



Công đoạn là ủi lấy nhiệt một phần từ lò hơi.

phẩm. Do đó, các xí nghiệp không đầu tư dàn trải, tập trung vào những thiết bị trọng yếu, tự động hóa. Đơn cử như các năm qua ở mỗi một xí nghiệp, May 10 đã đầu tư hàng chục tỷ đồng vào hệ thống máy cắt tự động, máy dẫn vải. Cùng với đó, các xí nghiệp còn nghiên cứu cải tiến chuyển đổi gạt bỏ những thao tác thừa, tạo chuẩn hóa trong sản xuất. Vì thế công đoạn may áo sơ mi từ khi bán thành phẩm tới khi ra chuyển là 2.424 giây đã giảm còn 1.120 giây và đến nay còn 596 giây. Hay ở một số công đoạn, trước đây mỗi công nhân chỉ ngồi một máy nhưng đến nay có những công đoạn một người ngồi hai máy... Những việc làm này không phải doanh nghiệp may nào cũng làm được. May 10 đã thuyết phục công nhân bằng người thật việc thật, chọn những công nhân may chuẩn nhất ở các xí nghiệp để quay lên hình cho toàn bộ công nhân học tập và áp dụng theo. Tuy nhiên, điều quan trọng hơn là tất cả mọi công nhân của May 10 đều có thể thích nghi được với cách làm việc khoa học và có tác phong công nghiệp. Bên cạnh đó, May 10 còn là đơn vị có bề dày truyền thống, kinh nghiệm về xuất khẩu và nền tảng sản xuất vững chắc nên có thể thỏa mãn tất cả các điều kiện của khách hàng nước ngoài. Đặc biệt đối với phương thức làm hàng FOB thì việc tìm hiểu về thị trường và khách hàng, vấn đề tài chính cũng rất cần thiết. Do đó, việc đánh giá về thị trường và khách hàng đã được May 10 tìm hiểu rất kỹ lưỡng nhất là trong giai đoạn hướng tới làm hàng ODM như hiện nay. Ông Kim cho rằng: Hàng năm doanh nghiệp phải chi phí và tài sản rất lớn nên ngoài những yếu tố trên thì

việc tiết kiệm năng lượng đầu vào là một trong những vấn đề được các đơn vị rất chú trọng. Bên cạnh việc đầu tư chiều sâu bằng thiết bị công nghệ tự động, May 10 đã tìm nguồn năng lượng rẻ và hiệu quả nhất vào áp dụng để giảm những chi phí không cần thiết. Cụ thể, tất cả các xí nghiệp đều thực hiện thay mới toàn bộ hệ thống bóng điện bằng bóng đèn Led, hay việc lắp đặt toàn bộ mô tơ tự động trong máy may để tiết kiệm điện. Ngoài ra còn dùng lò hơi đốt bằng than để thực hiện công đoạn là ủi hay phục vụ đun nấu vào bữa ăn ca cho người lao động vừa tiết kiệm điện năng vừa bảo đảm môi trường. Những hoạt động đó đã góp phần giảm chi phí cho

doanh nghiệp từ 7 - 10% tổng giá trị tiêu thụ điện hàng tháng ở các xí nghiệp. Với khẩu hiệu biến thách thức thành động lực, thành cơ hội, các đơn vị May 10 trên địa bàn tỉnh sẽ không ngừng nghiên cứu đổi mới thiết bị công nghệ, giảm chi phí đầu vào, hạ giá thành sản phẩm, tăng năng suất lao động để thích ứng trong thời kỳ hội nhập kinh tế quốc tế. Sản phẩm giá trị sản xuất gia công năm 2017 của các đơn vị May 10 trên địa bàn tỉnh đạt 450 tỷ đồng, giá trị hàng FOB đạt trên 1.000 tỷ đồng, góp phần đưa tổng giá trị sản xuất của Tổng công ty May 10 đạt 3.138 tỷ đồng.

**THU THỦY**



Các xí nghiệp dùng lò hơi bằng than để tạo nhiệt phục vụ sản xuất, tiết giảm một phần đáng kể sản lượng tiêu thụ điện năng cho doanh nghiệp.

## HỒNG LÝ

# Kinh nghiệm nâng cao tỷ lệ người dân sử dụng nước sạch

Xa trung tâm huyện, tỉnh nhưng đến nay xã Hồng Lý đã có gần 95% hộ dân được sử dụng nước sạch, là một trong những địa phương có tỷ lệ hộ dân sử dụng nước sạch cao nhất huyện Vũ Thư.

Chúng tôi đến gia đình bà Trần Thị Liễu, thôn Gia Lạc đúng vào thời điểm bà đang chuẩn bị bữa cơm trưa cho gia đình. Hơn 9 tháng nay, gia đình bà đã sử dụng nước sạch của nhà máy nước Hồng Lý. Bà Liễu phấn khởi cho biết: Trước đây, 6 thành viên trong gia đình phải sử dụng nước giếng khoan, mùi tanh và rất khó chịu. Từ khi sử dụng nguồn nước sạch do nhà máy nước của xã cung cấp, mọi sinh hoạt của gia đình trở nên thuận tiện hơn, tôi cũng yên tâm hơn vì sức khỏe của các thành viên trong gia đình được bảo đảm. Mỗi tháng gia đình tôi dùng trung bình trên 20m<sup>3</sup> nước với chi phí cũng phù hợp với điều kiện kinh tế của gia đình. Cũng như gia đình bà Liễu, gia đình chị Trần Thị Sim, thôn Gia Lạc đã sử dụng nước sạch ngay

từ khi nhà máy nước Hồng Lý đi vào hoạt động. Chị Sim cho biết: Nhà tôi có con nhỏ nên chất lượng nguồn nước sinh hoạt hàng ngày được gia đình rất chú trọng. Từ ngày sử dụng nước sạch, tôi cảm thấy yên tâm, các bệnh về da, mắt cũng hạn chế nhiều.

Theo tìm hiểu của phóng viên, nhà máy nước Hồng Lý do Công ty Cổ phần Đầu tư phát triển doanh nghiệp Thái Bình làm chủ đầu tư với công suất thiết kế 1.500m<sup>3</sup>/ngày đêm, cung cấp nước cho toàn bộ hộ dân xã Hồng Lý từ tháng 1/2017. Tổng kinh phí xây dựng nhà máy gần 14 tỷ đồng, trong đó mỗi hộ dân đăng ký sử dụng nước đóng góp 2,5 triệu đồng. Đây là dự án có tỷ lệ hộ dân sử dụng nước sạch cao do chủ đầu tư đẩy nhanh tiến độ thi công, áp dụng công nghệ, kỹ thuật hiện đại và chất lượng nguồn nước bảo đảm. Đến nay, toàn xã Hồng Lý đã có hơn 1.600/1.750 hộ dân sử dụng nước sạch sinh hoạt, chiếm gần 95%. Cùng với vệ sinh môi trường nông thôn,

nước sạch đang được xã triển khai thực hiện để từng bước cải thiện, nâng cao chất lượng đời sống nhân dân, đồng thời hoàn thiện tiêu chí trong xây dựng nông thôn mới.

Ông Trần Xuân Chính, Chủ tịch UBND xã Hồng Lý cho biết: Để có được kết quả trên, chính quyền địa phương đã tích cực vào cuộc tuyên truyền, vận động người dân hiểu lợi ích của việc sử dụng nước sạch, thay đổi thói quen dùng nước mưa, nước giếng khoan và cam kết sử dụng nước sạch. Đối với những hộ nghèo chưa có điều kiện dùng nước sạch, xã đã vận động bà con trong thôn trên tinh thần tự nguyện luân phiên ủng hộ mỗi gia đình 1m<sup>3</sup> nước/tháng để hộ nghèo được sử dụng nước sạch. Với những hộ vẫn còn từ chối sử dụng nước sạch, nước giếng khoan, xã sẽ tiếp tục đơn đốc, tuyên truyền, phần đầu sớm đạt tỷ lệ 100% hộ dân trong xã sử dụng nước sạch.

**THU TRANG**



Nhà máy nước Hồng Lý đi vào hoạt động từ tháng 1/2017, cung cấp nước sạch cho gần 95% hộ dân địa phương.

4 giờ chiều, khoảng sân trước nhà dân quân Nguyễn Tiến Phóng lại tấp nập người dân đến bán nông sản cho vợ chồng anh. Chẳng mấy chốc, khoảng sân đã chật kín hành hoa, cà rốt, dưa gang, thì là... Nhà ba, bốn căn, nhà chực cần được anh Phóng ghi chép cẩn thận trong cuốn sổ của mình. Theo anh Phóng, thời điểm bận rộn nhất trong ngày là từ 16 giờ đến 19 giờ. Sau khi thu mua xong, hai vợ chồng anh còn phải sơ chế, nhặt bỏ các cành lá úa, bó thành từng loại để xe ô tô đến chợ đi các tỉnh, thành phố tiêu thụ. Từ nhiều năm nay gia đình anh là điểm thu gom nông sản tin cậy của gần 300 hộ trong thôn Cầu Xá.

Nhập ngũ năm 1999 tại Trung đoàn 18, Sư đoàn 325 (Quân khu 1), đến năm 2001 Nguyễn Tiến Phóng xuất ngũ trở về địa phương, tham gia lực lượng dân quân cơ động của huyện Quỳnh Phụ. Những năm đầu, anh đi khắp nơi với nghề buôn xoong, nồi nhưng thu nhập bấp bênh, không bảo đảm cho cuộc sống gia đình. Nhận thấy nghề trồng rau ở quê mình, anh đã bàn với gia đình thường tự trồng, tự đi chợ bán, chưa có thị trường tiêu thụ ổn định, anh đã bàn với gia đình tìm cách tháo gỡ khó khăn cho bà con, tích cực tìm thị trường tiêu thụ một số nông sản của quê mình. Phóng tâm sự: Lúc đầu tôi vay mượn người thân số tiền 100 triệu đồng để đầu tư, thu gom nông sản của bà con nhưng thất bại. Nguyên nhân là do không thể chiếm lĩnh được thị trường, một số tiểu thương có kinh nghiệm chen ép nên việc kinh doanh thất bại. Bên cạnh đó, một số mặt hàng thu mua của bà con không bán được, mất giá, thua lỗ liên tục. Vợ tôi và bố mẹ nhiều lần khuyên tôi bỏ cuộc để tìm nghề khác phù hợp.

Với bản lĩnh, ý chí được tôi luyện trong quân ngũ, không chịu khuất phục trước khó khăn, Phóng vẫn kiên trì với công việc này. Anh tự mua sách về lĩnh vực kinh doanh để nghiên cứu, học tập nâng cao kiến thức; đồng thời, đi nhiều nơi, trực tiếp tham quan, học tập nhiều mô hình liên kết kinh doanh, tiêu thụ hàng hóa... Anh tiếp tục vay mượn thêm 200 triệu đồng để theo đuổi ước mơ làm giàu từ chính sản phẩm đặc trưng của quê hương mình. Đến nay, sản

## “Bà đỡ” của nông dân

*Biết nắm cơ hội từ nghề truyền thống của địa phương, nhiều năm qua, dân quân Nguyễn Tiến Phóng, thôn Cầu Xá, xã Quỳnh Hải (Quỳnh Phụ) được người dân ví như “bà đỡ”, giúp bà con nông dân tiêu thụ nông sản làm ra trên đồng đất quê hương.*



phẩm của gia đình anh đã có chỗ đứng ổn định trên thị trường trong huyện, trong tỉnh và các địa phương như Hải Phòng, Hải Dương, Hưng Yên, Quảng Ninh, Thanh Hóa, Nghệ An... Không chỉ trả hết nợ, xây dựng nhà kiên cố, anh còn tạo điều kiện giúp đỡ vốn, kinh nghiệm kinh doanh cho bạn bè, đồng đội của mình. Hiện nay, công việc thu gom nông sản của anh đem lại thu nhập cho gia đình gần 200 triệu đồng/năm.

Nguyễn Tiến Phóng chia sẻ: Trung bình mỗi ngày gia đình tôi thu mua từ 1,5 - 2 tấn rau màu các loại để xuất ra thị trường. Có thời điểm cuối năm và đầu năm vào vụ đại trà, gia đình phải mượn thêm 4 - 5 lao động làm theo giờ. Nghề trồng rau màu ở Quỳnh Hải có từ lâu đời. Tuy vất vả và quanh năm nhưng đối lại thu nhập của các gia đình cũng khá hơn. Để có chất lượng rau, củ, quả thì việc thu gom, sơ chế cũng là yếu tố quyết định.

Không chỉ tập trung phát triển kinh tế gia đình, là một dân



Dân quân Nguyễn Tiến Phóng giúp đưa ra nông sản của bà con trong thôn ổn định.

quân cơ động, Nguyễn Tiến Phóng luôn tích cực tham gia các hoạt động huấn luyện, sẵn sàng động viên khi có nhiệm vụ. Đồng chí Phạm Văn Tuấn, Chỉ huy trưởng Ban CHQS xã Quỳnh Hải cho biết: Trong các đợt huấn luyện do cơ quan quân sự huyện điều động, Phóng đều có mặt đầy đủ, tham gia huấn luyện đủ nội dung. Ngoài ra,

khi địa phương có yêu cầu về phòng, chống lụt, bão, tuần tra trong dịp Tết Nguyên đán, ngày lễ, anh đều sắp xếp công việc gia đình tham gia. Anh là một trong những điển hình tiên tiến được Ban CHQS huyện khen thưởng tại Đại hội thi đua quyết thắng lực lượng vũ trang huyện Quỳnh Phụ giai đoạn 2012 - 2017.

**TẮT ĐẠT**