

ĐÔNG MỸ

Làm giàu từ các mô hình kinh tế

Cùng chung ước mơ làm giàu trên mảnh đất quê hương, gần 1.400 cán bộ, hội viên Hội Nông dân xã Đông Mỹ (thành phố Thái Bình) đã tích cực khai thác tiềm năng từ đất đai, xây dựng các mô hình phát triển kinh tế cho thu nhập cao.



Vườn bưởi Diễn của gia đình ông Dũng cho hiệu quả kinh tế cao.

Gia đình ông Phạm Văn Dũng ở thôn Gia Lễ là một trong những hộ đầu tiên ở Đông Mỹ mạnh dạn chuyển đổi khu đất canh tác kém hiệu quả sang trồng cây sản. Ông Dũng cho biết: Trước đây, tận dụng diện tích mặt nước tôi nuôi cá thương phẩm nhưng do lòng ao nông nên nuôi cá chưa thực sự hiệu quả. Qua theo dõi các phương tiện thông tin đại chúng, thấy bà con nhiều nơi trồng bưởi Diễn cho giá trị kinh tế cao, tôi học hỏi kinh nghiệm rồi vay vốn cải tạo khu đất rộng 1ha chuyển sang trồng bưởi Diễn. Năm 2006, tôi thuê máy hút bùn lòng ao để đón cao vườn và trồng 200 cây bưởi Diễn, dưới ao tiếp tục nuôi thả cá. Do nắm vững quy trình, kỹ thuật chăm sóc nên vườn cây phát triển tốt, sau 4 năm đã cho thu hoạch quả. Từ các chi phí thì vườn cây và ao cá cho thu lãi từ 80 - 100 triệu đồng mỗi năm.



Người dân thôn Tống Thổ Nam, xã Đông Mỹ (thành phố Thái Bình) thu hoạch mùi tàu.

Cũng làm giàu từ đất, nhiều hộ dân ở xã Đông Mỹ thu lãi từ 50 - 80 triệu đồng mỗi năm nhờ trồng rau gia vị. Điển hình như gia đình ông Phạm Đắc Đôn ở thôn Tống Thổ Nam trồng 3,5 sào rau gia vị, thu

lãi khoảng 60 triệu đồng mỗi năm. Ông Đôn chia sẻ: Phát huy truyền thống của địa phương có nghề trồng rau gia vị từ lâu, nhà tôi cải tạo diện tích đất vườn và chuyển đổi đất cấy lúa kém năng suất sang trồng rau. Mùa nào thức ấy, mỗi năm quay vòng từ 4 - 5 vụ với các loại rau gia vị chính như mùi tàu, hành hoa, cần tây, kinh giới, húng các loại... Chỉ tính riêng vụ mùi tàu năm nay, mỗi sào cho thu hoạch bình quân 5,5 tạ với giá thu mua từ 6.000 - 15.000 đồng/kg, trừ các chi phí cho thu lãi khoảng 13

triệu đồng. Nhờ trồng rau mà gia đình tôi có thu nhập ổn định, cuộc sống được cải thiện. Ông Phan Văn Thủy, Chủ tịch Hội Nông dân xã Đông Mỹ cho biết: Gia đình ông Dũng, ông Đôn chỉ là hai trong rất nhiều hộ nông dân làm giàu từ đất. Năng động, sáng tạo trong phát triển kinh tế, người dân địa phương đã tích tụ, cải tạo được 59ha diện tích đất canh tác kém hiệu quả, trong đó 44ha dành cho đất chuyên màu, 15ha để xây dựng các mô hình trang trại, gia trại chăn

nuôi tổng hợp. Nhằm giúp hội viên phát triển kinh tế, Hội đã đẩy mạnh các hoạt động, dịch vụ hỗ trợ nông dân như: hàng năm phối hợp tổ chức trên 10 lớp tập huấn kiến thức trồng trọt, chăn nuôi, nuôi trồng thủy sản, chăm sóc, phòng, trừ sâu bệnh cho lúa, cây màu; tổ chức các lớp dạy nghề chăn nuôi, thú y, trồng trọt, sửa chữa máy nông nghiệp; cung ứng trên 50 tấn phân bón trả chậm cho hội viên... Hội còn đứng ra tín chấp với Ngân hàng Nông nghiệp và Phát triển nông thôn, Ngân hàng Chính sách xã hội cho hội viên vay vốn ưu đãi để phát triển sản xuất với tổng dư nợ đến nay gần 6 tỷ đồng; tiếp nhận và giải ngân số tiền 400 triệu đồng từ quỹ hỗ trợ nông dân cho 14 hộ vay để phát triển đàn gia súc... Thông qua các hình thức hỗ trợ đã giúp hội viên hàng hái thì đưa lao động sản xuất, kinh doanh, vươn lên xóa đói giảm nghèo, từng bước làm giàu. Gần đó và làm giàu ngay trên mảnh đất quê hương, đời sống của người dân Đông Mỹ không ngừng được cải thiện, góp phần thúc đẩy kinh tế - xã hội địa phương ngày càng phát triển.

THANH HUỖN

Nhớ lại những bước đi đầu tiên, ông Vũ Văn Trạc, Giám đốc Công ty cho biết: Mới đầu hình thành cơ sở sản xuất, Aidi chỉ hoạt động theo phương thức kinh doanh thu mua những chi tiết vật tư của các doanh nghiệp sản xuất trong nước, một số linh phụ kiện từ nước ngoài để gia công, lắp ráp sản phẩm hoàn chỉnh phục vụ thị trường trong tỉnh và một số tỉnh lân cận. Ngày đó, mặc dù chỉ làm gia công, lắp ráp nhưng Aidi đã có nhiều tìm tòi, sáng tạo, khắc phục nhược điểm của những chi tiết không phù hợp, cải tiến mẫu mã, bảo đảm chất lượng bền đẹp, giá thành rẻ phù hợp với thị hiếu và tiện ích sử dụng của người tiêu dùng. Ví thế, từ những năm 2005 sản phẩm của Aidi đã có mặt ở hầu hết các tỉnh lân cận, một số tỉnh miền Trung rồi dần tới các tỉnh miền núi phía Bắc.

Trong quá trình mở rộng sản xuất, kinh doanh, Aidi đã gặp không ít khó khăn thách thức. Để bảo đảm thương hiệu sản phẩm của mình, Aidi đã phải đăng ký thương hiệu độc quyền "AIDI - Những thiên sứ đáng yêu" và tiếp tục nghiên cứu cho ra đời nhiều dòng sản phẩm mới. Điểm nhấn là năm 2007 Aidi đã đầu tư thiết bị hiện đại, lắp ráp thêm mặt hàng nồi cơm điện. Với sự nỗ lực của đội ngũ kỹ sư, cán bộ kỹ thuật lành nghề và người lao động, các sản phẩm gia dụng của Điện cơ Aidi được thị trường đón nhận bởi không chỉ là tiện ích mà còn là chất lượng sản phẩm. Sự đòi hỏi của thị trường và yêu cầu phải đổi mới công nghệ trong sản xuất để nâng cao chất lượng, hạ giá thành sản phẩm đã thúc đẩy Điện cơ Aidi phải có bước đi mới, táo bạo hơn. Năm 2015, Aidi quyết định đầu tư 125 tỷ đồng xây dựng nhà máy trên diện tích gần 40.000m² tại khu công nghiệp Gia Lễ.

Từ đó đến nay, mỗi tháng Công ty sản xuất ra từ 50.000 - 60.000 sản phẩm với 95% chi tiết tỷ lệ nội địa hóa, doanh thu hàng năm đạt trên dưới 100 tỷ đồng. Đặc biệt, đối với các sản phẩm tiêu thụ năng lượng điện như nồi cơm điện, quạt điện, Aidi đều thực hiện dán nhãn năng lượng để thông tin cho khách hàng biết về mức tiêu thụ năng lượng của thiết bị, từ đó giúp khách hàng có thể so sánh về mức tiêu thụ điện năng với các sản phẩm cùng loại của các nhà sản xuất khác. Các

AIDI - THƯƠNG HIỆU THỜI HỘI NHẬP

Phát triển từ một cơ sở sản xuất quy mô nhỏ chuyên bán buôn, bán lẻ hàng điện máy, đến nay Công ty TNHH Điện cơ Aidi đã trở thành doanh nghiệp có quy mô lớn, chuyên sản xuất và lắp ráp hoàn chỉnh các sản phẩm: quạt điện, ấm đun nước, chảo lẩu, chảo chống dính, nồi cơm điện... được người tiêu dùng cả nước tin dùng.

sản phẩm của Aidi cũng rất phong phú, đa dạng với nhiều loại sản phẩm từ to đến nhỏ có dung tích, công suất khác nhau để vừa phù hợp với người sử dụng vừa tiết kiệm được điện. Ví thế, sản phẩm của Aidi hiện nay không chỉ tiêu thụ trong cả nước mà còn xuất khẩu sang thị trường nước ngoài. Theo ông Trạc, để vững bước trong thời kỳ hội nhập kinh tế quốc tế, doanh nghiệp phải không ngừng đổi mới công nghệ sản xuất, nâng cao chất lượng, tiết kiệm năng lượng đầu vào và bảo vệ môi trường. Hiện nay, tỷ lệ dây chuyền tự động hóa của doanh nghiệp chiếm 50%, vừa nâng cao chất lượng sản phẩm vừa tiết kiệm chi phí lao động. Bên cạnh đó, Công ty còn đặc biệt coi trọng công tác đào tạo nâng cao chất lượng nguồn nhân lực. Để đào tạo được công nhân lành nghề ở Aidi không phải đơn giản, ngoài đào tạo ở các trường học, Công ty phải đào tạo thêm cho mỗi công nhân từ 5 - 6 tháng hay để lắp ráp hoàn chỉnh được một sản phẩm nồi cơm điện cũng phải mất tới cả năm. Ví thế, đến nay 100% đội ngũ công nhân của Aidi đã

làm chủ được các thiết bị từ các nền công nghệ cao của Nhật Bản, Hàn Quốc, Trung Quốc. Với sự phát triển trên, những năm qua Aidi đã đạt được nhiều phần thưởng cao quý như cúp thương hiệu mạnh và phát triển bền vững năm 2013, siêu cúp top 500 sản phẩm hàng đầu Việt Nam năm 2014, danh hiệu top 100 doanh nghiệp tiêu biểu vì quyền lợi người tiêu

dùng năm 2015 và giải thưởng Sao vàng đất Việt năm 2016. Định hướng phát triển của Aidi trong thời gian tới là vẫn không ngừng đổi mới công nghệ, đa dạng mẫu mã sản phẩm, thực hiện chiến lược quy tụ đội ngũ kỹ sư giỏi, thợ kỹ thuật lành nghề, có được nhiều sản phẩm thân thiện với môi trường và đạt được niềm tin đối với người tiêu dùng.

THU THỦY



Công ty TNHH Điện cơ Aidi đầu tư gần 100 tỷ đồng mua sắm hệ thống máy móc hiện đại.



Xưởng lắp ráp nồi cơm điện.

CỰU CHIẾN BINH VŨ NGỌC HUỖN

Thu nhập hơn 300 triệu đồng/năm từ trang trại

Bằng sức lao động và sự năng động của bản thân, cựu chiến binh Vũ Ngọc Huyền, thôn Trinh Cát, xã Đông Cơ (Tiên Hải) đã cải tạo vùng đất cấy lúa kém hiệu quả, xây dựng thành trang trại cho thu nhập bình quân hơn 300 triệu đồng/năm.



Chuồng trại của gia đình cựu chiến binh Vũ Ngọc Huyền được đầu tư bài bản.

Năm 1972, chàng trai Vũ Ngọc Huyền tình nguyện viết đơn lên đường nhập ngũ, tham gia chiến đấu tại chiến trường B2 (thuộc các tỉnh đồng bằng sông Cửu Long). Đến năm 1974, trong một trận đánh ác liệt, ông bị thương và được đưa về trị thương tại trại quân y của đơn vị và xuất ngũ về địa phương năm 1979. Mặc dù nổi đau chiến tranh còn hằn trên thân thể với thương tật hạng 2/4 nhưng không vì thế mà làm vơi đi nhiệt huyết của người lính Cụ Hồ mong muốn được đóng góp xây dựng quê hương. Trở về với mảnh đất Đông

Cơ, cựu chiến binh (CCB) Vũ Ngọc Huyền hăng hái trong mọi hoạt động của xã, được tin nhiệm bầu làm Bí thư Đoàn xã, Chủ nhiệm HTX DVNN, Chủ tịch Ủy ban MTTQ xã và nghỉ hưu năm 2014. Trên mọi cương vị công tác, ông đều hoàn thành trọng trách Đảng bộ, chính quyền và nhân dân giao phó.

Với quyết tâm không đầu hàng trước thương tật, thực hiện lời Bác Hồ dạy "Thương binh tàn nhưng không phế", CCB Vũ Ngọc Huyền đã mạnh dạn đầu tư phát triển sản xuất, trước hết là thoát nghèo, sau là vươn lên làm giàu chính đáng. Nhận thấy thị trường tiêu thụ trứng gà trong và ngoài tỉnh ngày càng phát triển, ông đã bàn với gia đình thực hiện ý tưởng về mô hình nuôi gà siêu trứng kết hợp xây dựng ao thả các loại cá truyền thống. Nghĩ là làm, năm 2010, ông đầu tư xây dựng chuồng trại khép kín để nuôi gà đẻ. Những ngày đầu do còn thiếu kinh nghiệm, kiến thức chăn nuôi nên công việc làm ăn gặp nhiều khó khăn. CCB Vũ Ngọc Huyền chia sẻ: Ngày đầu nuôi gà

siêu trứng, do còn thiếu kinh nghiệm nên nhiều con trong đàn có biểu hiện phát triển chậm, cho ra ít trứng, gia đình tôi phải bán gà thịt để thu hồi vốn.

Không chịu dừng bước trước khó khăn, ông tiếp tục vay mượn từ nhiều nguồn khác nhau để tái đầu tư sản xuất chăn nuôi. Với những bài học kinh nghiệm đúc rút trong quá trình nuôi, lại được trang bị thêm kiến thức từ các lớp tập huấn chuyên giao khoa học kỹ thuật do Hội CCB xã tổ chức, công việc làm ăn của ông ngày một tiến triển. Nhờ đồng vốn tích góp từ việc bán trứng gà và vay mượn ông đầu tư gần 1 tỷ đồng xây dựng hệ thống làm mát, xử lý mùi hôi trong chăn nuôi, đầu tư xây bể cá giống, ao nuôi thả cá truyền thống. CCB Vũ Ngọc Huyền cho biết thêm: Bỏ số tiền lớn vào chăn nuôi nên việc đầu tiên gia đình nghĩ ngay đến là phải cải thiện sức khỏe, tăng sự dẻo dai cho đàn gia cầm, bảo đảm môi trường sạch để nuôi thả cá. Vì vậy là nguồn thu nhập lâu dài nên mọi biện pháp khử trùng, xử lý chất

thải chăn nuôi đều được tiến hành định kỳ sau mỗi lần tái đàn.

Song song với đẩy mạnh phát triển kinh tế, bản thân CCB Vũ Ngọc Huyền cùng gia đình luôn tích cực tham gia các hoạt động xã hội, các phong trào thi đua do xã, huyện phát động, chăm lo xây dựng gia đình hạnh phúc, đồng viên, giáo dục con cháu chấp hành tốt chủ trương, đường lối của Đảng, chính sách, pháp luật của Nhà nước, tích cực tham gia các hoạt động an sinh xã hội của địa phương. Trong xây dựng nông thôn mới, ngoài những khoản đóng

góp chung, bản thân ông đã vận động người thân hiến đất làm đường giao thông nông thôn, tự bỏ tiền để nghị UBND xã được cải tạo bãi rác của địa phương; trồng mới và tiến hành cắt tỉa, chăm sóc cây xanh trong khuôn viên nghĩa trang liệt sĩ xã.

Với những việc làm cụ thể, nhiều năm liền CCB Vũ Ngọc Huyền được đánh giá là một trong những hội viên CCB sản xuất, kinh doanh giỏi cấp xã, cấp huyện, là tấm gương sáng để nhiều hội viên CCB và thế hệ trẻ trong xã học tập và noi theo.

TIẾN ĐẠT



Cựu chiến binh Vũ Ngọc Huyền thu hoạch trứng gà.